

# Chargé d'affaires clientèle professionnels Ecully

Auvergne-Rhône-Alpes • Référence OF00091497

## Date de modification

04/28/2025

## Contrat

CDI

## Niveau d'études

Bac+3

## Département

Rhône - 69

## Ville

Écully

## Entité

<p>LE GROUPE LA POSTE change, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère. Services-Courrier-Colis, La Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans chacune des activités du Groupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble les services de demain. Et si votre avenir était ici ? </p>



## Filière Métier

Commercial

## Mission

La Banque Postale se développe et part à la conquête du marché des professionnels. Venez rejoindre les 380 responsables clientèle déjà installés et participez à l'aventure !

En conquête active sur votre marché, vous êtes mobile et présent(e) sur votre zone de chalandise. Vous négociez avec tous les professionnels pour développer votre fonds de commerce et construire une relation durable avec vos clients.

Vous créez la préférence client en fidélisant votre portefeuille et en développant la recommandation.

Conseiller/ère de réseau, vous vous impliquez dans la vie locale et dans celle de votre agence.

Vous êtes conseiller/ère bancaire expérimenté(e) sur le marché des professionnels et/ou des particuliers ?

Rejoignez-nous.

\* Vous bénéficiez d'une formation et d'un accompagnement de proximité,

\* Vous travaillez un portefeuille exclusivement Pro, au sein d'un bureau de poste et en synergie avec les Conseillers bancaires particuliers

Faites le choix de La Banque Postale, de ses objectifs de développement et de ses valeurs, et ouvrez-vous des perspectives de carrière riches et diversifiées dans l'ensemble du Groupe.

□, editeur\_offres

## Profil

Autonome et responsable, vous savez travailler avec les différents intervenants de la banque. Vous maîtrisez les techniques de prospection et faites preuve de ténacité commerciale. Sensible à la gestion du risque, vous poursuivez un objectif de développement sain et durable. Curieux et coopératif/ive, vous savez créer un réseau relationnel interne et externe., editeur\_offres

## Formation et expérience

Déjà expérimenté sur le marché des pros, vous maîtrisez l'analyse financière et le conseil bancaire auprès d'une clientèle de professionnels et TPE. Vous pouvez démontrer votre capacité à gérer les risques de votre portefeuille. Bac+2 à bac+5, vous avez une expérience de 2 ans minimum dans le domaine du conseil bancaire aux professionnels et TPE. Sans expérience dans ce secteur, vous justifiez de 4 ans minimum dans le conseil bancaire auprès des particuliers. #LI-DREC, editeur\_offres