

# Commercial sédentaire B to B F/H

Hauts-de-France • Référence OF00096376

## Date de modification

04/02/2025

## Contrat

CDI

## Niveau d'études

Bac+2

## Département

Nord - 59

## Ville

Petite-Foret

## Entité

<p>LE GROUPE LA POSTE change, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère. Services-Courrier-Colis, La Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans chacune des activités du Groupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble les services de demain. Et si votre avenir était ici ? </p>

## Filière Métier

Commercial

## Mission

Au sein du Groupe La Poste, vous rejoindrez la branche Services-Courrier-Colis.

La Direction des Ventes Télévente du Courrier a créé le service « 3634 La Poste Solutions Business » pour répondre aux demandes des clients entreprises avec l'objectif de leur fournir une prestation rapide, souple et efficace, concernant l'ensemble des solutions Courrier et Colis du groupe La Poste (communication commerciale, relation d'affaires, services de proximité...).

Six directions des ventes régionales (Lille, Paris, Rennes, Lyon, Bordeaux et Marseille) ont été créées en 2003, exclusivement sur le marché national.

Vos missions :

Vous assurerez le conseil et la vente des solutions Courrier du groupe La Poste auprès d'une clientèle entreprises dans le cadre d'une relation à distance et au sein de l'agence télévente de Petite Forêt.

Vos activités porteront sur les domaines suivants :

- Conseiller et vendre aux clients les produits du groupe La Poste dans le cadre d'appels entrants ou sortants.
- Réaliser le suivi des ventes : s'assurer de la pertinence et de la conformité des ventes réalisées.

□, editeur\_offres

## **Profil**

Vous êtes animé(e) par la culture du résultat et par un sens prononcé du service client. Votre aisance relationnelle, votre rigueur et votre sens de l'organisation garantiront la qualité du suivi et la gestion de chaque dossier client., editeur\_offres

## **Formation et expérience**

Niveau bac+2 exigé (diplôme obtenu). Vous possédez une expérience d'1 an minimum de la vente à distance dans le domaine du B to B. Vous maîtrisez les techniques de vente à distance et de vente au rebond. Compétences informatiques : Suite Office, Internet Explorer Salaire : 24 à 26K euros brut / an hors commissionnement et avantages Groupe., editeur\_offres