

Conseiller commercial B to B CONDOM H/F

Occitanie • Référence OF00101177

Date de modification

08/20/2025

Contrat

CDI

Niveau d'études

Bac+2

Département

Gers - 32

Ville

Condom

Entité

<p>La Poste Groupe change, nos métiers évoluent.
Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier.
Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable, riche de ses 232 000 collaborateurs !
Pour l'égalité des chances, La Poste fait vivre la diversité. Nos postes sont ouverts à toutes et à tous.
Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier.</p>



Filière Métier

Commercial

Mission

Poste basé à CONDOM (Gers) avec un secteur d'intervention comprenant quelques localités aux alentours.

Au sein d'un bureau de poste, vous commercialiserez les Solutions Courrier Colis aux entreprises de votre

secteur (PME, TPE, professions libérales).

Vous proposerez les produits développés par La Poste dans les domaines de la communication commerciale (événementiel, marketing digital), les services de proximité et de logistique, les solutions de gestion documentaire numérique, les solutions éco-responsables (désarchivage, recyclage)

Pour découvrir nos solutions Business : <http://www.laposte.fr/pro>

Rattaché(e) au Directeur d'Etablissement, vous devrez développer le chiffre d'affaires d'un portefeuille de clients professionnels.

Vous travaillerez en équipe avec les collaborateurs de votre entité et en collaboration avec les experts produits.

Vous bénéficierez d'un accompagnement personnalisé et d'une montée en compétence progressive grâce à des experts.

Vous pourrez bénéficier de possibilités d'évolution au sein du Groupe et notamment au sein de la filière des Professionnels.

□, editeur_offres

Profil

Vous possédez une première expérience de 2 ans minimum obligatoire de la vente B to B (hors alternance). Doté(e) d'un bon sens de la relation client, vous aimez les challenges. Compétences recherchées : orientation clients, soucis du résultat, conviction et influence, autonomie, réactivité, adaptabilité, rigueur et organisation, esprit d'équipe, appétence au digital, editeur_offres

Formation et expérience

Vous êtes diplômé(e) d'un bac+2/3 dans le domaine commercial ou marketing Permis B indispensable pour vos déplacements ponctuels au sein de votre secteur avec remboursements des frais km CDI en 35h par semaine, du lundi au vendredi - Tickets Restaurant + autres avantages Groupe Rémunération : 28k€ à 33k€ brut/an selon niveau de diplôme et expérience + variable en fonction des résultats, editeur_offres