

CHEF DE PROJET F/H

ILE-DE-FRANCE • RÉFÉRENCE ERECRUT_DOC19322

24/06/2022

Contrat

CDI

Niveau d'études

Bac + 5

Département

**Val-de-Marne
(94)**

Ville

**IVRY SUR
SEINE**



La Poste Groupe change, nos métiers évoluent.

Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier.

Chaque jour, sur l'ensemble du territoire, nos 250 000 collaborateurs imaginent les services de demain.

Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable !

Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier.

Filiale de La Poste Groupe, Docaposte compte 6 400 collaborateurs et 70 sites.

Référent de la confiance numérique en France, Docaposte permet aux entreprises et institutions publiques d'accélérer leur transformation avec une des offres les plus larges du marché alliant numérique et physique.

Docaposte se porte garant de la souveraineté des données clients hébergées dans ses propres infrastructures, avec un haut niveau de sécurité et de conformité.

www.docaposte.com

FILIERE MÉTIER

Commercial

MISSION

Au sein de la Direction de la Distribution Indirecte, vous collaborez étroitement avec votre direction pour organiser et conduire les projets des partenaires. Intégré(e) par l'équipe de vente dès la phase d'avant-vente, vous vous appuyez sur votre maîtrise du catalogue des offres disponibles pour la vente indirecte et le cas échéant sur différentes Bus, pour définir la meilleure solution. Dans le cadre de projet complexes ou multi BUs, vous êtes le SPOC du partenaire. Vous le conseillez et l'accompagnez pour lui garantir la réussite du projet et le déploiement optimal de ses clients. Pilotage de projet-Vérifier la bonne adéquation entre les moyens mis en œuvres et ceux nécessaires à la bonne réalisation du projet-Pour les projets complexes ou multi BU, piloter le projet en constituant, organisant, coordonnant et animant l'équipe projet selon le cahier des charges-Assurer la

communication avec l'ensemble des parties prenantes-Etablir un reporting de l'avancement du projet au partenaire et à la direction-Conduire le changement auprès du partenaire, de l'interne-Suivre le respect des engagements du projet, construire et rédiger les supports liés à la comitologieInitialisation et avant-vente projet-Participer à l'élaboration des offres commerciales dont les Appels d'offres-Participer aux rendez-vous partenaire pour identifier et définir le besoin-Définir des solutions technico fonctionnelles adaptées au partenaire parmi le catalogue d'offres éligibles.

Temps de travail hebdomadaire : Temps complet heures

PROFIL

Qualités requises :- Esprit d'équipe ;- Animation de réunions et capacités de rédaction ;- Appétence pour le digital ;- Ecoute et négociation ;- Gestion du stress ;- Communication ;- Esprit d'initiative ;- Veille marché.

FORMATION ET EXPÉRIENCE

Profil et compétences :- Formation Bac +5 ;- Expérience significative au minimum une dizaine d'années;- Expérience confirmée en gestion de projet ;- Maîtriser les techniques de conduite de projet ;- Maîtriser d'outils logiciels de gestion de projet ;- Expérience confirmée dans le SaaS, digital ;- Expérience confirmée dans l'avant-vente via le canal indirect.

Source : <https://www.laposterecrite.fr/offre/19322>