

BUSINESS DEVELOPER F/H

OCCITANIE • RÉFÉRENCE ERECRUT_MDP22060

24/06/2022

Contrat

CDI

Niveau d'études

Bac + 4

Département

**Haute-
Garonne (31)**

Ville

Toulouse



La Poste Groupe change, nos métiers évoluent.

Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier.

Chaque jour, sur l'ensemble du territoire, nos 250 000 collaborateurs imaginent les services de demain.

Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable !

Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier.

Acteur majeur de la communication de proximité et filiale de La Poste Groupe,

MEDIAPOST accompagne ses clients en leur proposant une combinaison innovante de solutions on et off line :

imprimé publicitaire, catalogue digital, SMS, email, référencement web....

Rejoignez-nous !

FILIERE MÉTIER

Commercial

MISSION

Votre mission : Développer les ventes auprès de vos clients et prospects en partant à la conquête de toutes les opportunités et les fidéliser en établissant avec eux une véritable relation de confiance. Vos objectifs : Développer un portefeuille client, comprendre les attentes de vos interlocuteurs et construire avec eux le dispositif de communication adapté pour commercialiser l'ensemble des solutions de MEDIAPOST, supports papier et médias digitaux.- 1,7 million de CA réparti sur toute la gamme de solutions et offres on et offline. Développement du CA par le biais des nouvelles offres Data (analyse de fichier client, enrichissement, dédoublonnage, ...), Digital (campagne SMS, campagne e-mailing, Google Ads, référencement naturel...)- 10 à 15 rendez-vous par semaine. Vos moyens : Un cursus de formation complet, des outils d'aide à la vente, des supports de veille, téléphone, PC et véhicule (permis B exigé). Un portefeuille de plus de 680 clients et prospects. Une équipe de Grands comptes nationaux et d'experts digitaux pour vous apporter leur expertise. Vous ferez partie d'une équipe de 15 personnes composées de commerciaux, assistant commerciaux, équipe de satisfaction client.

Votre zone d'intervention : l'Ariège et une partie de la Haute-Garonne.

Temps de travail hebdomadaire : temps plein heures

PROFIL

Vous aimez sortir des sentiers battus et appréciez de travailler en équipe. Autonome, tenace et efficace, la communication locale est votre univers... Alors rejoignez-nous !

FORMATION ET EXPÉRIENCE

Et vous ? De formation supérieure, vous êtes un expert de la vente en B to B ou B to C. Vos qualités d'écoute, votre capacité à conseiller et à convaincre vos interlocuteurs dans la mise en œuvre de leur stratégie de communication et votre sens du résultat sont les facteurs clés de réussite dans le poste que nous vous proposons.

Source : <https://www.laposterecrute.fr/offre/22060>