

CONSEILLER FINANCIER EN ALTERNANCE F/H

CENTRE - VAL DE LOIRE • RÉFÉRENCE ERECRUT_LP22269

24/06/2022

Contrat	Niveau d'études	Département	Ville
Alternance	Bac + 2	Indre-et-Loire (37)	Tours



La Poste Groupe change, nos métiers évoluent.

Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier.

Chaque jour, sur l'ensemble du territoire, nos 250 000 collaborateurs imaginent les services de demain.

Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable !

Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier.

Vous voulez faire de la finance différemment ? La Banque Postale œuvre pour l'intérêt général, chaque jour, au plus proche de ses clients en envisageant la finance autrement : plus juste, plus responsable, plus citoyenne.

Également attentive à ses collaborateurs, elle s'engage en faveur de la diversité et de l'égalité des chances pour donner accès à tous ses métiers sans discrimination.

Venez contribuer à bâtir l'acteur bancaire de référence de demain.

FILIÈRE MÉTIER

Commercial

MISSION

Au sein d'un bureau de Poste, au coeur de l'espace dédié La Banque Postale, vous vous familiarisez progressivement avec les produits bancaires et développez une approche directe avec la clientèle. En binôme avec un conseiller bancaire vous vous exercez aux techniques commerciales pour apporter des réponses concrètes aux clients et vendre des solutions adaptées à leurs besoins. Vous apprenez également à prospecter et développer un portefeuille client. Sous la responsabilité d'un tuteur référent, des formations aux outils et aux techniques vous seront dispensées. Opter pour l'alternance, c'est choisir un mode d'accès

privilegié au monde de l'entreprise avec la garantie d'une formation rémunérée. La partie théorique se déroulera à l'ES Banque de Tours et à l'IAE de Tours.

Temps de travail hebdomadaire : 35 heures

PROFIL

Vous présentez un sens commercial développé et une aisance relationnelle acquise. Votre goût de la négociation allié à votre ténacité vous permettra de réussir pleinement les missions qui vous seront confiées. Pour garantir la réussite de votre formation en alternance vous devrez faire appel à votre autonomie et vous investir dans le programme scolaire dispensé par notre partenaire pédagogique. Vous êtes mobile dans le Maine-et-Loire..

FORMATION ET EXPÉRIENCE

Vous êtes Titulaire d'un Bac+2 Filières Commerciales de type BTS Banque / GUC / MUC / NDRC / DUT GACO ou TC et écoles de commerce. Vous avez idéalement une expérience professionnelle (y compris les stages) dans le domaine commercial et/ou relation client. Nous souscrivons des accords avec des partenaires pédagogiques dédiés.

Source : <https://www.laposterecrite.fr/offre/22269>